

The background features abstract geometric shapes in teal and grey. A large teal shape is in the top right corner, and a grey shape is in the top left. The bottom of the page is also decorated with overlapping teal and grey geometric shapes.

# Guía didáctica

SAP2. Fundamentos de Compras, Ventas y Logística en SAP Business One (versión 9.3)

### INTRODUCCIÓN

A lo largo de este curso, conoceremos los fundamentos de los sistemas de gestión empresarial ERP, describiremos sus características y ventajas. Además, identificaremos quién es SAP y cuáles son sus soluciones. Por último, conoceremos los módulos, la funcionalidad y la arquitectura técnica de SAP Business One.

### OBJETIVO GENERAL

Adquirir el conocimiento básico de los módulos de Compras, Ventas y Logística de SAP Business One (versión 9.3).

### Contenidos

<b>SAP2. FUNDAMENTOS DE COMPRAS, VENTAS Y LOGÍSTICA EN SAP BUSINESS ONE (VERSIÓN 9.3)</b> <b>(75 horas)</b>	
UNIDADES DE APRENDIZAJE	HORAS
UA 1. Fundamentos de SAP. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Los ERP Y SAG AG, líder del mercado.</li> <li>• SAP Business One: Introducción, arquitectura y módulos</li> <li>• SAP Business One: Datos Maestros, documento y formatos impresos.</li> <li>• SAP Business One: Entorno de trabajo.</li> <li>• SAP Business One: Trabajar con SAP Business One.</li> </ul>	7
UA 2. Gestión de Socios de Negocio. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de Socios de Negocio.</li> <li>• Gestión de artículos.</li> <li>• Gestión del Plan de Cuentas.</li> <li>• Gestión de ubicaciones.</li> <li>• Gestión de listas de materiales.</li> <li>• Gestión de listas de precios.</li> <li>• Gestión de recursos.</li> <li>• Gestión de empleados.</li> </ul>	10

<p>UA 3. Compras.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Solicitud de compra.</li> <li>• Oferta de compra.</li> <li>• El pedido.</li> <li>• Entrada de mercancía.</li> <li>• Solicitud de devolución de mercancía.</li> <li>• Devolución de mercancía.</li> <li>• Factura de proveedor.</li> <li>• Nota de crédito de proveedor.</li> <li>• Nota de débito de proveedor.</li> <li>• Solicitud de anticipo de proveedor.</li> <li>• Factura anticipo de proveedor.</li> <li>• Factura reserva de proveedores.</li> <li>• Precio de entrega.</li> <li>• Informes de Compras.</li> </ul>	<p>10</p>
<p>UA 4. Ventas.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Oferta de Ventas.</li> <li>• Orden de Ventas.</li> <li>• Entrega.</li> <li>• Solicitud de devolución de mercancía.</li> <li>• Devolución de mercancía.</li> <li>• Factura de clientes.</li> <li>• Nota de crédito de clientes.</li> <li>• Nota de débito de clientes.</li> <li>• Solicitud de anticipo de clientes.</li> <li>• Factura de anticipo de clientes.</li> <li>• Factura de reserva de clientes.</li> <li>• Informes de ventas.</li> </ul>	<p>10</p>
<p>UA 5. CRM.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de actividades.</li> <li>• Gestión de campañas.</li> <li>• Oportunidades de venta.</li> </ul>	<p>7</p>
<p>UA 6. Servicios.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Servicio postventa.</li> </ul>	<p>5</p>

<p>UA 7. Gestión de Inventario.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de actividades.</li> <li>• Gestión de campañas.</li> <li>• Oportunidades de venta.</li> </ul>	7
<p>UA 8. Producción.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de actividades.</li> <li>• Gestión de campañas.</li> <li>• Oportunidades de venta.</li> </ul>	6
<p>UA 9. MRP.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de actividades.</li> <li>• Gestión de campañas.</li> <li>• Oportunidades de venta.</li> </ul>	6
<p>UA 10. Información analítica en SAP Business One para Hana.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de actividades.</li> <li>• Gestión de campañas.</li> <li>• Oportunidades de venta.</li> </ul>	7